

ПРОЕКТ ПРОГРАММЫ СЕМИНАРА

День 1, 19 июня (четверг)

1. Заключение договоров поставки и договоров о долгосрочном техобслуживании: как минимизировать риски и обеспечить максимально выгодные условия

- Какие подводные камни может содержать договор поставки энергооборудования и на что стоит обратить особое внимание?
- Способы снизить риски и обезопасить себя от незапланированных прямых и косвенных расходов
- Сбои и простои: как подстраховаться от случаев обнаружения дефектов оборудования в гарантийный период?
- Основные зоны риска и ошибки при заключении договоров техобслуживания импортируемого оборудования
- Механизмы защиты: как сделать так, чтобы поставщик был «кровно» заинтересован в исполнении своих обязательств по договору о долгосрочном техническом обслуживании?

Спикер:

Владимир Липавский, управляющий партнер юридической компании Ost Legal

2. Где взять деньги: эффективные механизмы финансирования покупки дорогостоящего оборудования и минимизации затрат

- Кредит, лизинг, внешние инвестиции, рассрочка у поставщика – какой из видов финансирования и при каких условиях будет оптимальным?
- Как выбрать наиболее выгодную стратегию привлечения финансирования – по минимальным ставкам и оптимальную с точки зрения налогообложения?
- Как грамотно подготовить финансово-экономическое обоснование?
- Как убедить инвестора профинансировать покупку оборудования?
- Как обеспечить оптимальные условия финансирования внешнеторговой сделки при импорте оборудования?

Приглашенный спикер:

Виктор Антонов, генеральный директор IBS Development

3. Ключевые ошибки покупателей энергетического оборудования при взаимодействии с логистическими компаниями и ФСТ: как не наступить на грабли

- Как построить работу с логистическим оператором, чтобы минимизировать затраты на доставку?
- Какие просчеты при организации доставки оборудования могут «влететь в копеечку»?
- Какой пакет документов необходимо подготовить при организации импорта оборудования?
- На какие нюансы при взаимодействии с ФСТ стоит обратить особое внимание?
- В каких случаях при импорте оборудования действуют налоговые льготы и сниженные ставки таможенных платежей?

Приглашенный спикер:
представитель СТС - Логистик

День 2, 20 июня (пятница)

4. Что следует знать о сертификации энергооборудования?

- Когда сертификация необходима и какие дополнительные выгоды может извлечь из нее покупатель оборудования?
- Как выбрать оптимальную схему (алгоритм) сертификации энергетического оборудования?
- Что входит в комплект документов, необходимых для проведения сертификации энергетического оборудования?
- Какие обстоятельства/условия могут затянуть и усложнить процедуру сертификации?
- Какие виды энергооборудования подлежат обязательному проведению испытаний и нуждаются в оформлении дополнительной разрешительной документации?

Спикер:
Андрей Барышников, генеральный директор ООО «Глобал Стандарт»

5. Эффективная эксплуатация сложного энергетического оборудования: как повысить КПД и минимизировать количество сбоев и простоев?

- Как обеспечить высокую надежность энергооборудования при низких издержках на его эксплуатацию?
- Действенные инструменты мониторинга технического состояния энергетического оборудования
- Методы эффективного планирования технического обслуживания и ремонтов оборудования

- Алгоритм оценки технического состояния энергетического оборудования, определения текущих и прогнозируемых дефектов
- Какие риски стоит учитывать в первую очередь при расчете затрат на эксплуатацию и сервис оборудования, а какие – нет?

Приглашенный спикер:

Вадим Гинзбург, генеральный директор ООО «АМС»

6. Как организовать эффективное управление запасами комплектующих для сложного энергооборудования?

- Как сократить затраты, время и усилия на формирование пула запчастей?
- Какие категории комплектующих стоит обязательно держать в резерве на случай аварийной ситуации?
- Какие механизмы и технологии позволяют эффективно оптимизировать процесс управления запасами комплектующих?
- Автоматизация работы по формированию пула запчастей: как выбрать достойное IT-решение?

Спикер уточняется